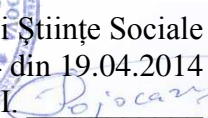


MINISTERUL EDUCAȚIEI AL REPUBLICII MOLDOVA
UNIVERSITATEA DE STAT „ALECU RUSSO” DIN BĂLȚI
FACULTATEA DE DREPT ȘI ȘTIINȚE SOCIALE
CATEDRA DE DREPT

Aprobat la Ședința Catedrei de Drept
proces verbal nr. 9 din 09.04.2014
Șeful Catedrei de Drept Botnari E. 

Aprobat la Ședința Consiliului Facultății de Drept și Științe Sociale
proces verbal nr.4 din 19.04.2014
Președintele Consiliului Facultății de Drept și Științe Sociale Cojocaru I. 

CURRICULUM
la unitatea de curs

DREPTUL COMERȚULUI INTERNAȚIONAL

AUTOR
Corneliu VRABIE,
dr., lector superior universitar

Bălți

- 2014 -

Informații de identificare a cursului

Facultatea: Drept și științe sociale

Catedra: Drept

Domeniul general de studiu: 38 Drept

Domeniul de formare profesională la ciclul I/II: 381 Drept

Denumirea specialității/specializării: 381.1 Drept

Administrarea unității de curs:

Cod	Denumirea disciplinei	Total ore	inclusiv		Numărul de ore pe săptămână			Forma de evaluare	Număr de credite
			Contact direct	Lucru inden	C	S	L		
S.07.O.68	Dreptul comerțului internațional	120	60	60	2	2	-	E	4

Informații referitoare la cadrul didactic: *Vrabie Corneliu, lector superior univ., dr., aud. 548, , vrabie.cornel@yahoo.com; orele de consultații 14.10 – 15.30 marți, joi, vineri.*

Integrarea cursului în programul de studii:

Dreptul comerțului internațional este o materie interdisciplinară complexă ce cuprinde norme aparținând diferitor ramuri de drept, precum: dreptul civil, dreptul comercial, dreptul internațional privat etc. Aceste norme sunt reunite prin obiectivul lor comun – reglementarea comerțului internațional în sens larg, adică a totalității relațiilor de cooperare economică și tehnico-științifică internațională. Pentru țara noastră acest domeniu este nou și foarte puțin investigat. Dar, afirmarea Republicii Moldova ca subiect al dreptului internațional, integrarea în circuitul mondial de valori și cunoștințe determină necesitatea studierii fenomenelor ce se petrec în economia mondială contemporană, inclusiv celor ce țin de cadrul juridic al relațiilor economice internaționale.

Amplificarea raporturilor cu așa organisme internaționale ca Uniunea Europeană, Organizația Mondială a Comerțului oferă țării noastre noi posibilități de a diversifica gama de activități economice internaționale, ocupându-și locul său în diviziunea internațională a muncii.

În ultimii ani marea majoritate a agenților economici din țara noastră au devenit participanți la raporturile de comerț internațional, deoarece orice operație economică îndeplinită, ce iese din limitele teritoriului ei cad sub incidența domeniului numit comerț internațional.

Cunoașterea principalelor reglementări în acest domeniu, consacrate de convențiile internaționale, legislația R. Moldova, precum și legislațiile țărilor străine cu care țara noastră întreține relații de cooperare economică și tehnico-științifică constituie o condiție esențială pentru formarea specialistului în domeniul jurisprudenței. Tranziția la economia de piață a generat realități economice și juridice noi, până în prezent insuficient abordate și insuficient investigate de doctrina juridică, ceea ce explică în mare măsură pe de o parte, ritmul destul de lent cu care se desfășoară opera de legiferare a noilor realități din zona comerțului, iar pe de altă parte insuficienta elaborare, caracterul lacunar și chiar ambiguu al unora dintre dispozițiile normative adoptate în acest domeniu. Pe plan doctrinar sunt necesare noi teoretizări, noi orientări de principiu ale jurisprudenței adecvate realităților actuale, și a tendințelor ce se manifestă în evoluția lor de perspectivă. Dezvoltarea științei dreptului comerțului internațional revine astfel o prioritate pentru cercetarea științifică juridică din R. Moldova. așa cum ar fi creșterea ponderii acestei materii ca disciplină de studii devine o prioritate pentru învățământul juridic superior din R. Moldova. Dreptul comerțului internațional adoptă anumite reguli de natură a favoriza desfășurarea rapidă și în condiții de flexibilitate a raporturilor comerciale internaționale, ca de exemplu: Încheierea contractelor pe bază de reglementări uniforme ale uzanțelor comerciale internaționale în diferite domenii de activitate, precum: INCOTERMS în materia vânzării comerciale internaționale, Reguli uniforme privind garanțiile contractuale 1993 – Publicația 524 a CCI; Reguli și uzanțe uniforme privind creditele documentare 1993 - Publicația 500 a CCI etc. Încheierea contractelor pe bază de condiții generale, contracte – tip, contracte – cadru, elaborate de regulă de organizațiile economice internaționale, precum UNCITRAL, C.E.E. –

O.N.U., de camerele de comerț și industrie etc. Încheierea contractelor într-o proporție mai mare decât în comerțul intern, într-o formă scrisă simplificată – ca, de exemplu, prin schimb de mesaje, prin fax sau e-mail, prin utilizarea semnăturii electronice. Soluționarea litigiilor din comerțul internațional, în mare parte, pe calea arbitrajului comercial internațional, organizat de instituții de arbitraj cu caracter internațional. Dreptul comerțului internațional promovează unele reglementări care pot avea o rigurozitate superioară celor din dreptul comun, cu scopul de a asigura securitatea circuitului comercial, ca de exemplu:

- Contractele comerciale internaționale, care se încheie de regulă pe termen lung, trebuie să cuprindă anumite caluze specifice de natură a permite menținerea echilibrului contractual așa cum a fost stabilit de părți la încheierea contractului.
- Încheierea contractelor într-o limbă străină, varianta respectivă devenind deseori, prin voința părților contractante, exemplarul de referință.
- Instituirea unor garanții speciale cu scopul de a proteja interesele creditelor.

Disciplina dreptul comerțului internațional este structurată în două compartimente – partea generală și partea specială.

Competențe prealabile: Principalele competențe acumulate constau în aprofundarea cunoașterii reglementărilor juridice și interpretărilor doctrinare ce au menire de a prezenta instituțiile dreptului comercial internațional în lumina stipulărilor internaționale și naționale, precum și enunțarea recomandărilor practice cu privire la aplicarea normelor din izvoarelor formale naționale și internaționale cu privire la dreptul comerțului internațional.

La nivel de cunoaștere și înțelegere

- Să identifice obiectul dreptului comerțului internațional.
- Să definească conceptele dreptului comerțului internațional.
- Să determine obiectivele și conținutul dreptului comerțului internațional.
- Să interpreteze termenii utilizați în raporturile de comerț internațional.
- Să caracterizeze diferite categorii de subiecte ale dreptului comerțului internațional.
- Să identifice metodele de determinare a dreptului aplicabil contractelor comerciale internaționale.

La nivel de aplicare

- Să aplice metode de analiză, sinteză și gândire logică la dezbaterile unor probleme de drept al comerțului internațional.
- Să determine avantajele și dezavantajele încheierii unor contracte comerciale internaționale.
- Să argumenteze avantajele pe care le prezintă arbitrajul comercial internațional ca mijloc alternativ de soluționare a litigiilor ce apar din contractele comerciale internaționale.
- Să aplice regulile de interpretare a contractelor comerciale internaționale.
- Să opereze și să interpreteze izvoarele internaționale și interne ale dreptului comerțului internațional.
- Să compare soluțiile practice cu cele doctrinare, propuse de știința dreptului comerțului internațional.
- Să ia decizii în situații contradictorii.

La nivel de integrare

- Să stabilească locul și rolul dreptului comerțului internațional în sistemul de drept.
- Să aprecieze importanța dreptului comerțului internațional în doctrina contemporană și în practica arbitrală.
- Să înainteze propuneri privind îmbunătățirea cadrului legislativ în domeniul comerțului internațional și ajustarea acestuia standardelor europene și internaționale.
- Să elaboreze comentarii asupra reglementărilor internaționale ale dreptului comerțului internațional.
- Să elaboreze proiecte de cercetare științifică în domeniul dreptului comerțului internațional.

Finalitățile cursului:

- Să aplice regulile de interpretare a contractelor comerciale internaționale.
- Să opereze și să interpreteze izvoarele internaționale și interne din domeniul dreptului comercial internațional comercial.
- Să compare soluțiile practice oferite de diferite curți de arbitraj.
- Să ia decizii în situații contradictorii.
- Să stabilească locul și rolul acestei discipline în cadrul altor discipline de studiu.
- Să aprecieze importanța dreptului comerțului internațional în doctrina contemporană.
- Să înainteze propuneri privind îmbunătățirea cadrului legislativ în domeniul.
- Să elaboreze comentarii asupra reglementărilor internaționale ale dreptului comerțului internațional.

Conținuturi:**a) Tematica și repartizarea orientativă a orelor la prelegeri**

Nr.	Tema	Numărul de ore
1.	NOȚIUNI INTRODUCATIVE PRIVIND DREPTUL COMERȚULUI INTERNAȚIONAL 1. Noțiunea, obiectul și metoda de reglementare a dreptului comerțului internațional. 2. Evoluția dreptului comerțului internațional. 3. Corelația dreptului comerțului internațional cu alte ramuri de drept. 4. Principiile dreptului comerțului internațional. 5. Raportul juridic de comerț internațional. 6. Izvoarele dreptului comerțului internațional. 7. Subiecții dreptului comerțului internațional. 8. Politica comercială și tipurile de politică comercială internațională. 9. Rolul organizațiilor internaționale în promovarea comerțului internațional	2
2.	NOȚIUNEA ȘI CARACTERISTICA GENERALĂ A CONTRACTELOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE. 1. Noțiunea și caracterele juridice ale contractelor comerciale internaționale. 2. Condițiile de validitate ale contractelor comerciale internaționale. 3. Clasificarea contractelor comerciale internaționale. 4. Interpretarea contractelor comerciale internaționale. 5. Forma și limba contractelor comerciale internaționale. 6. Dreptul aplicabil contractelor comerciale internaționale.	2
3.	FORMAREA CONTRACTULUI COMERCIAL INTERNAȚIONAL 1. Negocierea contractului comercial internațional. 2. Oferta de a contracta. 3. Acceptarea ofertei. 4. Momentul și locul încheierii contractului comercial internațional. 5. Încheierea contractelor electronice în comerțul internațional.	4
4.	CONȚINUTUL CONTRACTULUI COMERCIAL INTERNAȚIONAL. 1. Principalele clauze ale contractelor comerciale internaționale. 2. Clauze generale în contractele comerciale internaționale. 3. Clauze contractuale de asigurare împotriva riscurilor. 4. Clauzele prestabilite.	2
5.	EFACTELE CONTRACTELOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE. 1. Excepția de neexecutare a contractului (exceptio non adimpleti contractus). 2. Rezilierea contractului comercial internațional 3. Rezoluțiunea contractului comercial internațional 4. Riscul contractului în comerțul internațional. 5. Executarea voluntară în natură a obligațiilor din contractele comerciale internaționale.	4

	6. Executarea silită în natură a obligațiilor. 7. Răspunderea contractuală în comerțul internațional. 8. Exonerarea de răspundere în comerțul internațional.	
6.	CONTRACTUL DE VÂNZARE – CUMPĂRARE INTERNAȚIONALĂ. 1. Noțiunea și caracteristica generală a contractului de vânzare-cumpărare internațională. 2. Obligațiile vânzătorului 3. Obligațiile cumpărătorului. 4. Răspunderea părților în contractul de vânzare-cumpărare internațională. 5. Prescripția în materie de vânzare internațională de mărfuri. 6. Forme speciale ale vânzării internaționale de mărfuri.	2
7.	CONTRACTUL INTERNAȚIONAL DE ASIGURARE. 1. Noțiunea și caracteristica generală a contractului internațional de asigurare. 2. Drepturile și obligațiile părților în contractul internațional de asigurare. 3. Categoriile contractului internațional de asigurare. 4. Contractul de asigurări mutuale. 5. Contractul internațional de reasigurare.	2
8.	CONTRACTUL DE TRANSPORT INTERNAȚIONAL DE MĂRFURI. 1. Contractul de transport internațional maritim de mărfuri. 2. Contractul de transport internațional fluvial de mărfuri. 3. Contractul de transport internațional feroviar de mărfuri. 4. Contractul de transport internațional auto de mărfuri. 5. Contractul de transport internațional aerian de mărfuri. 6. Contractul de transport multimodal internațional de mărfuri.	4
9.	INTERMEDIEREA ÎN COMERȚUL INTERNAȚIONAL. 1. Contractul de mandat comercial internațional 2. Contractul de comision internațional. 3. Contractul de curtaj internațional. 4. Contractul de agent internațional. 5. Contractul internațional de consignație. 6. Contracte comerciale cu funcții apropiate de intermediere.	2
10.	CONTRACTE MODERNE ȘI COMPLEXE. 1. Contractul de leasing internațional. 2. Contractul factoring de internațional. 3. Contractul internațional de consulting-engeeniring.	4
11.	ARBITRAJUL COMERCIAL INTERNAȚIONAL. 1. Noțiunea și caracteristica generală a arbitrajului comercial internațional. 2. Convenția de arbitraj. 3. Procedura arbitrală. 4. Hotărârea arbitrală.	2
	Total ore	30

B) Tematica și repartizarea orientativă a orelor la seminar

Nr.	Tema	Numărul de ore
1.	NOȚIUNEA, OBIECTUL ȘI METODA DE REGLEMENTARE A DREPTULUI COMERȚULUI INTERNAȚIONAL	2
2.	IZVOARELE DREPTULUI COMERȚULUI INTERNAȚIONAL.	2
3.	SUBIECTII RAPORTULUI JURIDIC DE COMERȚ INTERNAȚIONAL.	2
4.	TIPURILE DE POLITICĂ COMERCIALĂ INTERNAȚIONALĂ. ROLUL ORGANIZAȚIILOR INTERNAȚIONALE ÎN PROMOVAREA COMERȚULUI INTERNAȚIONAL	2
5.	NOȚIUNEA ȘI CARACTERELE JURIDICE ALE CONTRACTELOR	2

	COMERCIALE INTERNAȚIONALE	
6.	FORMAREA CONTRACTELOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE	2
7.	CLAUZELE OBLIGATORII ȘI ESENȚIALE ALE CONTRACTELOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE	2
8.	CLAUZE FACULTATIVE ALE CONTRACTELOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE	2
9.	ÎNCHEIEREA CONTRACTELOR ELECTRONICE ÎN COMERȚUL INTERNAȚIONAL.	2
10.	INTERPRETAREA ȘI EXECUTAREA CONTRACTELOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE.	2
11.	CONTRACTELE DE TRANSPORT INTERNAȚIONAL.	2
12.	CONTRACTELE DE ASIGURARE INTERNAȚIONALĂ	2
13.	CONTRACTELE DE FINANȚARE ÎN COMERȚUL INTERNAȚIONAL	2
14.	INTERMEDIEREA ÎN COMERȚUL INTERNAȚIONAL.	2
15.	PROCEDURA ARBITRALĂ.	2
	Total	30

Activități de lucru individual:

Nr. de ordine	Sarcini pentru învățămînt <i>cu frecvență la zi</i>	Nr. de ore
1.	<p>NOȚIUNI INTRODUCTIVE PRIVIND DREPTUL COMERȚULUI INTERNAȚIONAL</p> <ul style="list-style-type: none"> – Să reproducă noțiunea dreptului comerțului internațional. – Să identifice obiectul dreptului comerțului internațional. – Să explice caracterul pluridisciplinar al dreptului comerțului internațional. – Să argumenteze autonomia dreptului comerțului internațional. – Să definească și să identifice principiile dreptului comerțului internațional. – Să definească și să caracterizeze raportul juridic de comerț internațional. – Să identifice categorii de raporturi juridice ce apar în cadrul relațiilor comerciale internaționale. – Să definească izvoarele dreptului comerțului internațional. – Să identifice categoriile izvoarelor dreptului comerțului internațional. – Să clasifice izvoarele dreptului comerțului internațional. – Să compare izvoarele internaționale ale dreptului comerțului internațional cu izvoarele interne ale dreptului comerțului internațional. – Să identifice particularitățile uzanțelor comerciale internaționale standardizate ca izvor al dreptului comerțului internațional. – Să definească subiecții dreptului comerțului internațional. – Să clasifice subiecții dreptului comerțului internațional. – Să evidențieze particularitățile statului ca subiect al dreptului comerțului internațional. – Să caracterizeze societățile transnaționale ca subiecte ale dreptului comerțului internațional. – Să compare subiectelor de drept internațional, participante la raporturile juridice de comerț internațional și subiectele de drept național, participante la raporturile juridice de comerț internațional. 	4 ore
2.	<p>NOȚIUNEA ȘI CARACTERISTICA GENERALĂ A CONTRACTELOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE.</p> <ul style="list-style-type: none"> – Să expună noțiunea contractelor comerciale internaționale. – Să enumere și să argumenteze caracterele juridice ale contractelor comerciale internaționale. 	6 ore

	<ul style="list-style-type: none"> – Să expună particularitățile condițiilor de valabilitate ale contractelor comerciale internaționale. – Să clasifice contractele comerciale internaționale conform criteriilor specifice dreptului comerțului internațional și conform criteriilor nespecifice, de natură civilă. – Să utilizeze regulile de interpretare a contractelor comerciale internaționale. – Să argumenteze, prin prisma reglementărilor internaționale, condițiile de formă pentru încheierea contractelor comerciale internaționale. – Să expună avantajele pe care le prezintă încheierea contractelor comerciale internaționale în formă scrisă. – Să argumenteze avantajele pe care le prezintă determinarea dreptului aplicabil contractelor comerciale internaționale de către părțile contractante. – Să evidențieze limitele domeniului de aplicare ale normei <i>lex voluntatis</i>. – Să analizeze domeniul de aplicare al legii contractului. 	
3.	<p>FORMAREA CONTRACTULUI COMERCIAL INTERNAȚIONAL</p> <ul style="list-style-type: none"> – Să reproducă noțiunea negocierii. – Să cunoască etapele deschiderii și desfășurării negocierilor. – Să definească oferta de a contracta. – Să explice condițiile pe care trebuie să le îndeplinească propunerea de a contracta pentru a putea fi considerată ofertă. – Să se pronunțe asupra oportunității sau inoportunității revocării ofertei. – Să definească acceptarea ofertei. – Să enumere și să explice condițiile pe care trebuie să le îndeplinească acceptarea pentru a produce efecte juridice. – Să explice efectele acceptării tardive. – Să analizeze concepțiile privind determinarea momentul încheierii contractului comercial internațional <i>inter absentes</i>. – Să determine momentul încheierii contractului comercial internațional <i>inter absentes</i>. – Să determine locul încheierii contractului comercial internațional <i>inter absentes</i>. – Să expună importanța determinării momentului încheierii contractului comercial internațional. – Să expună importanța determinării locului încheierii contractului comercial internațional. 	4 ore
4	<p>CONȚINUTUL CONTRACTULUI COMERCIAL INTERNAȚIONAL.</p> <ul style="list-style-type: none"> – Să explice importanța clauzelor necesare pentru validitatea contractului comercial internațional. – Să explice principiul libertății părților în stabilirea conținutului contractului comercial internațional. – Să clasifice clauzele contractului comercial internațional. – Să analizeze clauzele generale ale contractului comercial internațional. – Să analizeze clauzele contractuale de asigurare împotriva riscurilor valutare și nevalutare. – Să analizeze clauzele prestabilite în contractele comerciale internaționale. – Să analizeze clauza de forță majoră și clauza de hardship. – Să evidențieze asemănările și deosebiri între clauza de forță majoră și clauza de hardship. – Să întocmească un contract comercial internațional. 	8 ore
5.	<p>EFFECTELE CONTRACTELOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE.</p> <ul style="list-style-type: none"> – Să definească și să enumere condițiile în care devine operantă excepția de neexecutare a contractului (<i>exceptio non adimpleti contractus</i>). 	6 ore

	<ul style="list-style-type: none"> – Să expună noțiunea și condițiile rezilierii contractului comercial internațional. – Să expună noțiunea și condițiile rezoluțiunii contractului comercial internațional. – Să expună efectele rezoluțiunii. – Să expună efectele rezilierii. – Să analizeze particularitățile privind transferul riscurilor în contractele translativ de drepturi reale. – Să analizeze principiul cooperării părților în executarea contractelor comerciale internaționale. – Să expună particularitățile plății când obiectul obligației constă în sume de bani. – Să analizez principiul executării în natură a obligațiilor contractuale. – Să stabilească locul și data executării obligațiilor. – Să analizeze regulile aplicabile în cazul neexecutării contractelor comerciale internaționale. – Să expună opțiunile creditorului în cazul neexecutării obligațiilor contractuale de către creditor. – Să analizeze particularitățile privind condițiile răspunderii contractuale în comerțul internațional. – Să analizeze regimul daunelor-interese în comerțul internațional. – Să explice evaluarea judiciară a despăgubirilor, evaluarea legală a despăgubirilor și evaluarea convențională. – Să caracterizeze convențiile asupra răspunderii în contractele comerciale internaționale. – Să expună aspectele comune regimului legal și celui convențional al forței majore. 	
6.	<p><i>CONTRACTUL DE VÂNZARE – CUMPĂRARE INTERNAȚIONALĂ.</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – Să reproducă noțiunea contractului de vânzare-cumpărare internațională. – Să expună și să analizeze caracterele juridice ale contractului de vânzare-cumpărare internațională. – Să analizeze obligațiile vânzătorului. – Să analizeze obligațiile cumpărătorului. – Să analizeze răspunderea contractuală a vânzătorului. – Să analizeze răspunderea contractuală a cumpărătorului. – Să expună modalitățile de stabilire a daunelor – interese în cazul rezoluțiunii contractului. – Să definească prescripția în materie de vânzare internațională de mărfuri. – Să calculeze durata și punctul de plecare ale termenului de prescripție. – Să comenteze efectul expirării termenului de prescripție. – Să analizeze cauzele exoneratoare de răspundere în contractul de vânzare-cumpărare internațională. – Să definească și să clasifice bursele de mărfuri. – Să definească și să clasifice licitațiile. – Să expună procedura de desfășurare a licitației. 	8 ore
7.	<p><i>CONTRACTUL INTERNAȚIONAL DE ASIGURARE.</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – Să reproducă noțiunea contractului internațional de asigurare. – Să analizeze caracterele juridice ale contractului internațional de asigurare. – Să analizeze elementele contractului internațional de asigurare. – Să analizeze drepturile și obligațiile părților până la ivirea evenimentului asigurat. – Să analizeze drepturile și obligațiile părților după ivirea evenimentului asigurat. – Să analizeze categoriile contractului internațional de asigurare. – Să definească și să caracterizeze contractul de asigurări mutuale. 	4 ore

	<ul style="list-style-type: none"> – Să definească și să caracterizeze contractul internațional de reasigurare. – Să menționeze deosebiri între contractul internațional de reasigurare și contractul internațional de asigurare. 	
8.	<p><i>CONTRACTUL DE TRANSPORT INTERNAȚIONAL DE MĂRFURI.</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – Să reproducă noțiunea contractului internațional de transport maritim de mărfuri – Să numească și să caracterizeze categoriile contractului internațional de transport maritim de mărfuri – Să analizeze obligațiile părților în contractul internațional de transport maritim. – Să reproducă noțiunea contractului internațional de transport fluvial de mărfuri. – Să analizeze obligațiile părților în contractul de transport fluvial de mărfuri. – Să reproducă noțiunea contractului internațional de transport feroviar de mărfuri. – Să analizeze scrisoarea de trăsură internațională – Să analizeze obligațiile părților în contractul de transport feroviar de mărfuri. – Să reproducă noțiunea contractului internațional de transport auto de mărfuri. – Să analizeze obligațiile părților în contractul de transport auto de mărfuri. – Să reproducă noțiunea contractului internațional de transport aerian de mărfuri. – Să analizeze obligațiile părților în contractul de transport aerian de mărfuri. – Să analizeze scrisoarea de transport aerian. – Să definească și să caracterizeze contractul de transport multimodal internațional de mărfuri. – Să analizeze răspunderea părților în contractul de transport internațional de mărfuri. 	8 ore
9.	<p><i>INTERMEDIERIA ÎN COMERȚUL INTERNAȚIONAL.</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – Să expună noțiunea și caracterele juridice ale contractului internațional de mandat comercial. – Să menționeze efectele contractului internațional de mandat comercial. – Să expună noțiunea și caracterele juridice ale contractului internațional de comision. – Să expună drepturile și obligațiile părților în contractul internațional de comision. – Să expună noțiunea și caracterele juridice ale contractului internațional de curtaj. – Să expună drepturile și obligațiile părților în contractul internațional de curtaj. – Să expună noțiunea și caracterele juridice ale contractului internațional de agent. – Să expună drepturile și obligațiile părților în contractul internațional de agent. – Să expună noțiunea și caracterele juridice ale contractului internațional de consignație. – Să expună drepturile și obligațiile părților în contractul internațional de consignație. – Să expună noțiunea și caracterele juridice ale contractului internațional de concesiune comercială. – Să expună drepturile și obligațiile părților în contractul internațional de concesiune comercială. – Să expună noțiunea și caracterele juridice ale contractului internațional de franchising. – Să expună drepturile și obligațiile părților în contractul internațional de franchising. 	4 ore
10.	<p><i>CONTRACTE MODERNE ȘI COMPLEXE.</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – Să reproducă noțiunea contractului internațional de leasing. – Să caracterizeze operațiunile componente ale leasingului. 	8 ore

	<ul style="list-style-type: none"> – Să analizeze varietățile leasingului. – Să expună particularitățile contractului internațional de leasing. – Să expună drepturile și obligațiile părților în contractul internațional de leasing. – Să expună noțiunea și caracterele juridice ale contractului internațional de factoring. – Să expună drepturile și obligațiile părților în contractul internațional de factoring. – Să expună particularitățile contractului internațional de factoring. – Să reproducă noțiunea contractului internațional de consulting-engeeniring. – Să expună drepturile și obligațiile părților în contractul internațional consulting-engeeniring. 	
11.	<p><i>ARBITRAJUL COMERCIAL INTERNAȚIONAL.</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – Să definească arbitrajul comercial internațional. – Să menționeze importanța arbitrajului comercial internațional. – Să clasifice arbitrajul comercial internațional. – Să expună noțiunea convenției de arbitraj. – Să expună deosebirea dintre clauza compromisorie și compromis. – Să menționeze condițiile de validitate ale convenției de arbitraj. – Să întocmească o convenție de arbitraj. – Să întocmească o cerere de arbitraj. – Să expună etapele procedurii arbitrale. – Să expună modalitatea desemnării arbitrilor. – Să evidențieze problemele ce pot apărea în procesul desemnării arbitrilor și să propună soluții pentru soluționarea acestora. – Să caracterizeze hotărârea arbitrală. – Să întocmească o hotărâre arbitrală. – Să enumere temeiurile de contestare a hotărârii arbitrale. – Să se pronunțe asupra recunoașterii și executării hotărârii arbitrale străine. 	6 ore
Total ore		60 ore

Sugestii pentru lucrul individual al studenților

FORME DE REALIZARE	SUBIECTE / PROBLEME	MODALITĂȚI DE REALIZARE
Studiu de caz	1. Rolul societățile transnaționale în dezvoltarea comerțului internațional.	Prezentarea raportului (suport scris), susținerea verbală la seminar.
Polemici	2. Izvoarele dreptului comerțului internațional.	Prezentarea referatului la conferințele teoretico-științifice pentru studenți.
Jocul pe rol	3. INCOTERMS 2000.	Prezentarea tezei de an.
Rapoarte	4. Formarea contractului comercial internațional.	Prezentarea tezei de licență.
Referate	5. Conținutul contractului comercial internațional.	Participarea la olimpiade.
Teze de an	6. Interpretarea și efectele contractelor comerciale internaționale.	
Teze de licență	7. Executarea contractului comercial internațional.	
	8. Contractul de vânzare-cumpărare internațională.	
	9. Obligațiile părților în contractul de vânzare-cumpărare internațională.	
	10. Contractul de asigurare internațională.	

	11. Contractul de reasigurare internațională. 12. Contractul de transport internațional maritim de mărfuri. 13. Contractul de transport internațional feroviar de mărfuri. 14. Contractul de transport internațional aerian de mărfuri. 15. Contracte de intermediere în comerțul internațional. 16. Contractul de <i>leasing</i> internațional. 17. Contractul de <i>factoring</i> internațional. 18. Contractul de <i>consulting-engineering</i> . 19. Arbitrajul comercial internațional – caracteristica generală. 20. Procedura arbitrală. 21. Recunoașterea și executarea hotărârilor arbitrale străine.	
--	--	--

Evaluare:

1.Evaluări curentă.

Evaluarea curentă va consta din referate, teste, lucrări de control, aprecierea participării la dezbateri în cadrul seminarelor și jocurilor de rol. Ponderea evaluării curente va fi de 60% din nota finală și va fi compusă din:

- participări la discuțiile ce țin de subiect la ore - 20%;
- două teste cu o pondere de 20% fiecare - 40%;

Testarea 1

NOȚIUNEA ȘI CARACTERISTICA GENERALĂ A DREPTULUI COMERȚULUI INTERNAȚIONAL.

Test 1

Subiectul I : *Noțiunea și caracterizarea generală a dreptului comerțului internațional.*

1.1.Definiți noțiunea de drept al comerțului internațional ca ramură de drept.

1.2.Formulați și caracterizați criteriile de definire a caracterului internațional al raporturilor juridice ce constituie obiectul dreptului comerțului internațional.

1.3.Argumentați conceptul privind caracterul pluridisciplinar al dreptului comerțului internațional.

Subiectul II: *Subiecții dreptului comerțului internațional.*

2.1. Expuneți noțiunea de subiecți ai dreptului comerțului internațional.

2.2. Clasificați subiecții dreptului comerțului internațional.

2.3. Persoana fizică poate fi sau nu subiect al raporturilor de comerț internațional. De ce ?

Test 2

Subiectul I : *Izvoarele dreptului comerțului internațional.*

1.1.Enumerați categoriile izvoarelor dreptului comerțului internațional.

1.2. Caracterizați particularitățile uzanțelor comerciale internaționale ca izvor al dreptului comerțului internațional.

1.3. Argumentați necesitatea armonizării legislației Republicii Moldova privind comerțul internațional cu reglementările internaționale în materie.

Subiectul II: *Subiectele ce aparțin ordinii juridice internaționale - participante la raporturile de comerț internațional.*

- 2.1. Expuneți noțiunea de subiecte ce aparțin ordinii juridice internaționale.
- 2.2. Numiți și caracterizați subiectele de drept internațional, participante la raporturile juridice de comerț internațional.
- 2.3. Stabiliți deosebiri între statutul juridic al subiectelor ce aparțin ordinii juridice internaționale și statutul subiectelor ce aparțin ordinii juridice naționale.

2. Evaluarea sumativă finală.

Evaluarea finală: examen, care va consta dintr-o examinare în formă scrisă, care va cuprinde materialul analizat și discutat pe parcursul anului de studii. Ponderea evaluării finale va fi de 40% din nota finală.

Stabilirea notei finale (procentuale)	- testul la examen	40%
	- activități aplicative atestate (test, lucrări de control, etc.)	20%
	- teste pe parcursul semestrului	40%
	TOTAL:	100%

Test 1

Subiectul I: *Oferta de a contracta.*

- 1.1. Definiți oferta de a contracta.
- 1.2. Enumerați și argumentați condițiile pe care trebuie să le îndeplinească oferta de a contracta.
- 1.3. Considerați oportună sau inoportună posibilitatea revocării ofertei? Argumentați răspunsul.

Subiectul II: *Contractul internațional de transport auto de mărfuri.*

- 2.1. Definiți contractul internațional de transport auto de mărfuri.
- 2.2. Expuneți obligațiile părților în contractul internațional auto de mărfuri.
- 2.3. Analizați scrisoarea de trăsură internațională.

Subiectul III: *Contractul internațional de franchising.*

- 3.1. Definiți contractul internațional de franchising. Numiți și caracterizați formele în care poate fi practicat franchisingul în Republica Moldova.
- 3.2. Enumerați clauzele obligatorii și opționale ce trebuie inserate în contractul internațional de franchising.
- 3.3. Analizați avantajele datorită cărora contractul internațional de franchising s-a impus pe piața comercială internațională.

Test 2

Subiectul I: *Acceptarea ofertei.*

- 1.1. Definiți acceptarea ofertei și enumerați condițiile pe care trebuie să le îndeplinească acceptarea pentru a produce efectele care îi sunt specifice.
- 1.2. Caracterizați efectele acceptării tardive.
- 1.3. Considerați oportună sau inoportună posibilitatea revocării acceptării? Argumentați răspunsul.

Subiectul II: *Intermedierea în comerțul internațional.*

- 2.1. Enumerați și definiți contractele de intermediere în dreptul comerțului internațional.
- 2.2. Evidențiați asemănările și deosebirile între contractul internațional de mandat comercial și contractul internațional de comision.
- 2.3. Analizați particularitățile reglementării intermedierei în dreptul anglo-saxon (*common law*) prin prisma contractului de agenție (*agency*).

Subiectul III: *Contractul internațional de transport feroviar de mărfuri.*

- 3.1. Definiți contractul internațional de transport feroviar de mărfuri.
- 3.1. Expuneți obligațiile părților în contractul internațional de transport feroviar de mărfuri.
- 3.3. Analizați scrisoarea de trăsură internațională.

Test 3

Subiectul I: Clauze vizând aspectul juridic al contractului comercial internațional.

- 1.1. Definiți și explicați semnificația clauzelor ce vizează aspectul juridic al contractelor comerciale internaționale.
- 1.2. Enumerați și caracterizați clauzele cu privire la sancțiunile aplicabile părților pentru neexecutarea sau executarea necorespunzătoare a obligațiilor asumate.
- 1.3. Evidențiați în ce condiții pot fi solicitate și primite daune - interese.

Subiectul II: Noțiunea și caracteristica generală a contractului de transport internațional.

- 2.1. Definiți contractul de transport internațional
- 2.2. Analizați caracterele juridice ale contractului de transport internațional
- 2.3. Identificați problemele determinării legii aplicabile contractului de transport internațional

Subiectul III: Procedura arbitrală de soluționare a litigiilor.

- 3.1. Enumerați elementele cererii de arbitraj.
- 3.2. Indicați problemele ce apar în cadrul procedurii desemnării arbitrilor și modalitățile de soluționare a lor.
- 3.3. Fundamentați prin prevederi normative teza privind obligativitatea desesizării instanței jurisdicționale statale în cazul existenței unei convenții de arbitraj valabile.

Test 4

Subiectul I: Conținutul contractului comercial internațional.

- 1.1. Expuneți semnificația principiului libertății părților în stabilirea conținutului contractului comercial internațional și indicați limitele principiului libertății contractuale.
- 1.2. Analizați clauzele asiguratorii împotriva riscurilor valutare.
- 1.3. Formulați clauze asiguratorii menite să contracareze riscurile valutare.

Subiectul II: Varietățile contractului de asigurare.

- 2.1. Numiți și caracterizați categoriile de asigurări utilizate în cadrul comerțului internațional.
- 2.2. Specificați categoriile riscurilor și modul de asigurare al lor în cadrul asigurării CASCO și CARGO.
- 2.3. Analizați etapele încheierii contractului internațional de asigurare și expuneți conținutul contractului internațional de asigurare.

Subiectul III: Contractul de transport maritim internațional.

- 3.1. Enumerați formele contractului de transport maritim internațional.
- 3.2. Faceți comparație între formele contractului de transport maritim internațional.
- 3.3. Caracterizați funcțiile conosamentului maritim.

Test 5

Subiectul I: Momentul și locul încheierii contractului comercial internațional.

- 1.1. Comparați diferite concepții referitoare la momentul încheierii contractului *inter absentes*.
- 1.2. Determinați locul încheierii contractului *inter absentes*.
- 1.3. Argumentați importanța determinării momentului și locului încheierii contractului comercial internațional.

Subiectul II: Contractul comercial de vânzare – cumpărare internațională.

- 2.1. Definiți și caracterizați obiectul contractului de vânzare – cumpărare internațională.
- 2.2. Expuneți etapele de desfășurare a licitației.
- 2.3. Analizați răspunderea contractuală a vânzătorului și cumpărătorului conform prevederilor Convenției de la Viena asupra contractelor de vânzare internațională de mărfuri din 11 aprilie 1980 și Codului civil al Republicii Moldova.

Subiectul III: Contractul internațional de factoring.

- 3.1. Definiți contractul internațional de factoring.
 3.2. Expuneți obligațiile părților în contractul internațional de factoring.
 3.3. Analizați particularitățile contractului de factoring.

Chestionar pentru examen la disciplina dreptul comerțului internațional

- Caracteristicile generale și specificul dreptului comerțului internațional.
- Corelațiile dreptului comerțului internațional cu alte ramuri de drept.
- Teoria apariției unei noi *lex mercatoria*.
- Comercialitatea raportului de drept comercial internațional.
- Internaționalitatea raportului de drept comercial internațional.
- Metoda conflictuală de reglementare în dreptul comerțului internațional.
- Metoda uniformă de reglementare în dreptul comerțului internațional.

- Politica comercială de stat și funcțiile acesteia.
- Tipurile de politică comercială.
- Mecanismele de promovare a comerțului internațional.
- Controlul importului de capital. Investițiile străine.
- Controlul exportului și importului de către stat.
- Colaborarea în cadrul OMC în domeniul comerțului internațional.
- Zonele economice libere. Rolul acestora în cadrul politicii de promovare a comerțului.

- Statele ca subiecte ale dreptului comerțului internațional.
- Societățile transnaționale.
- Jurisdicția aplicabilă societăților transnaționale.
- Societățile comerciale ca subiecte ale dreptului comerțului internațional.
- Persoană fizică – subiect al dreptului comerțului internațional.

- Grupările de societăți comerciale pe plan internațional. Trust-ul.
- Grupările de societăți comerciale pe plan internațional. Conzern-ul.
- Grupările de societăți comerciale pe plan internațional. Holding-ul.
- Grupările de societăți comerciale pe plan internațional. Gruparea de interes economic.

- Conținutul raportului juridic de drept comercial internațional.
- Obiectul raportului juridic de drept comercial internațional

- Izvoarele internaționale ale dreptului comerțului internațional.
- Izvoarele naționale ale dreptului comerțului internațional.
- Uzanțele și cutumele comerciale internaționale.

- Noțiunea contractului comercial internațional.
- Caracterele juridice ale contractului comercial internațional.
- Clasificarea contractelor comerciale internaționale.
- Capacitatea părților contractului comercial internațional.
- Consimțământul părților în contractul comercial internațional.
- Obiectul și cauza contractului comercial internațional.
- Forma și limba contractului comercial internațional.
- Oferta de a contracta în contractele comerciale internaționale.
- Acceptarea în contractele comerciale internaționale.
- Momentul încheierii contractului comercial internațional.
- Locul încheierii contractului comercial internațional.
- Importanța locului și momentului încheierii contractului comercial internațional

- Clauzele contractului comercial internațional. Noțiuni generale.
- Clauza privind părțile contractului comercial internațional.
- Clauzele referitoare la obiectul contractului comercial internațional.
- Clauze referitoare la condițiile de livrare în contractul comercial internațional.
- Clauzele de aspect strict juridic.

- Clauze referitoare la prețul contractului comercial internațional.
 - Clauza monovalutară a contractului comercial internațional.
 - Clauza de opțiune a monedei liberatorii.
 - Clauza de opțiune a locului de plată a prețului.
 - Clauza multivalutară bazată pe un coș valutar stabilit de către părți.
 - Clauza multivalutară stabilită pe un coș instituționalizat.
 - Clauza ofertei concurente.
 - Clauza clientului cel mai favorizat.
 - Clauza *hardship* (impreviziune).
-
- Arbitrajul comercial internațional și natura juridică a acestuia.
 - Clasificarea arbitrajului comercial internațional.
 - Convenția de arbitraj. Tipurile convenției arbitrale.
 - Procedura arbitrală.
 - Hotărârea arbitrală. Executarea hotărârii arbitrale.
 - Recunoașterea și executarea hotărârilor arbitrale străine.
-
- Contractul de vânzare–cumpărare internațională. Caracteristici generale.
 - Predarea mărfii – obligația vânzătorului.
 - Determinarea calității mărfii prin mostre.
 - Determinarea calității prin gustare și prin încercare.
 - Procedura de ridicare a pretențiilor privind neconformitatea mărfii.
 - Documentele necesare pentru vânzarea internațională a mărfii.
 - Obligațiile cumpărătorului în contractele de vânzare–cumpărare internațională.
 - Mijloacele cumpărătorului și vânzătorului în cazul neexecutării obligațiilor contractuale.
 - Transmiterea riscurilor în contractul de vânzare internațională.
 - Obligația părților la conservarea mărfurilor.
 - Prescripția extinctivă în vânzarea internațională de mărfuri.
 - INCOTERMS – codificare a clauzelor comerciale internaționale. Noțiuni generale.
 - Convenția ONU de la Viena din 1980 cu privire la vânzarea internațională de mărfuri.
 - Bursa de mărfuri. Noțiuni generale.
 - Membrii bursei și participanții acesteia.
 - Contractele încheiate la bursa de mărfuri în contractul de vânzare internațională.
 - Vânzarea la licitație.
 - Vânzarea în cadrul tenderelor internaționale.
-
- Contractul internațional de transport. Noțiuni generale.
 - Participanții la contractul internațional de transport.
 - Forma contractului internațional de transport.
 - Clauzele contractului internațional de transport
 - Obligațiile expeditorului în contractul internațional de transport.
 - Obligațiile cărașului contractul internațional de transport.
 - Obligațiile destinatarului contractul internațional de transport.
 - Contractul de transport internațional pe cale ferată.
 - Contractul de transport internațional auto.
 - Contractul de transport internațional aerian.
 - Contractul de transport internațional maritim. Noțiuni generale.
 - Contractul de transport maritim *charter-party*.
 - Conosamentul în contractul de transport maritim.
-
- Contractul comercial internațional de asigurare. Noțiuni generale.
 - Contractul internațional de asigurare CARGO.
 - Contractul internațional de asigurare CASCO.
 - Contractul internațional de asigurare civilă.
-

- Contractul internațional de depozit.
- Contractul internațional comercial de agenție (*agency*).
- Contractul internațional comercial de mandat.
- Contractul internațional comercial *franchising*.
- Contractul de leasing. Noțiuni generale.
- Contractul de *factoring* internațional. Noțiuni generale.
- Contractul de *engineering*.

Resurse informaționale ale cursului

CONVENȚII INTERNAȚIONALE

1. Convenția ONU asupra contractelor de vânzare internațională de mărfuri de la Viena din 11 aprilie 1980.
2. Convenția asupra prescripției în materie internațională de mărfuri, New York 14 iunie 1974.
3. Protocolul de la Viena din 11.04.1980 de modificare a Convenția asupra prescripției în materie internațională de mărfuri de la New York 14 iunie 1974.
4. Convenția asupra legii aplicabile obligațiilor contractuale, Roma 1980.
5. Convenția cu privire la legea aplicabilă vânzării internaționale de obiecte mobile corporale, Haga 15.06.1955.
6. Convenția referitoare la legea aplicabilă contractelor de vânzare internațională de bunuri, Haga 22.12.1986.
7. Convenția Națiunilor Unite de la Hamburg privind transportul de mărfuri pe mare din 1978;
8. Convenția de la Bruxelles din 1924 și din 1957 referitoare la limitarea răspunderii armatorului;
9. Convenția de la Atena din 1974 referitoare la transportul persoanelor și bagajelor pe mare;
10. Convenția de la Bratislava din 1955 privind transportul de mărfuri pe Dunăre;
11. Convenția de la Geneva din 1956 privind transportul internațional de mărfuri pe șosele (CMR);
12. Convenția vamală referitoare la transporturile internaționale de mărfuri sub acoperirea carnetului TIR din 1975;
13. Acordul european privind marile linii de transport internațional combinat și instalații conexe de la Geneva în 1993;
14. Convenția internațională privind armonizarea controalelor mărfurilor la frontiere de la Geneva din 1982;
15. Convenția privind circulația rutieră și Protocolul privind semnalizarea rutieră, încheiate la Geneva în 1949, completate la Viena, în 1968;
16. Acordul european privind activitatea echipajelor vehiculelor care efectuează transporturi rutiere internaționale (AETR) de la Geneva din 1970;
17. Acordul european referitor la transportul rutier internațional al mărfurilor periculoase (ADR), încheiat la Geneva în 1957;
18. Acordul cu privire la transporturile internaționale de produse perisabile și cu privire la mijloacele de transport speciale care trebuie folosite pentru aceste transporturi (ATP) de la Geneva din 1970;
19. Convenția de la Berna din 1980 privind transporturile feroviare internaționale (COTIF);
20. Convenția de la Bruxelles din 1924 și din 1957 referitoare la limitarea răspunderii armatorului;
21. Convenția ONU asupra transportului multimodal internațional de mărfuri de la Geneva din 1980;
22. Acordul interguvernamental dintre Republica Moldova și Republicii Federative Ruse cu privire la transportul internațional rutier de mărfuri și pasageri din 1996;
23. Acordul interguvernamental dintre Republica Moldova și Republicii Federative Germane cu privire la transportul internațional rutier de mărfuri și pasageri din 1996;
24. Acordul interguvernamental dintre Republica Moldova și Republica Letonă cu privire la transportul internațional rutier de mărfuri și pasageri din 1996;
25. Acordul interguvernamental dintre Republica Moldova și Regatul Unit al Marii Britanii și Irlandei de nord cu privire la transportul internațional rutier din 1997;
26. Acordul interguvernamental dintre Republica Moldova și Consiliul Federal Elvețian cu privire la transportul internațional rutier de mărfuri și pasageri din 1998;

27. Acordul interguvernamental dintre Republica Moldova și Republica Cehă cu privire la transportul internațional rutier din 1999;
28. Acordul interguvernamental dintre Republica Moldova și Regatul Spaniei cu privire la transportul internațional rutier din 1999;
29. Convenția de la Berna din 1980 privind transporturile feroviare internaționale (COTIF):
 - protocolul ce privește privilegiile organizației OTIF (Organizația Interguvernamentală pentru Transporturi Feroviare Internaționale) ;
 - apendicele A ce privește regulile uniforme ale CIF;
 - apendicele B se referă la regulile uniforme ale CIM.
30. Protocolul de la Haga din 28.09.1955 de modificare a Convenției pentru unificarea anumitor reguli relative privind transportul aerian internațional, Varșovia, 12.10.1929.
31. Convenția complementară la Convenția pentru unificarea anumitor reguli relative privind transportul aerian internațional de la Guadalahara din 18.09.1961.
32. Convenția Europeană de Arbitraj Comercial Internațional, Geneva, 21.04.1961.
33. Aranjamentul relativ la aplicarea Convenției Europene de Arbitraj Comercial Internațional, Paris, 17.12.1972.
34. Convenția pentru recunoașterea și executarea sentințelor arbitrale străine, New York, 10.06.1958.

LEGISLATIA REPUBLICII MOLDOVA

1. Codul civil al Republicii Moldova din 6.06.2002.
2. Codul de procedură civilă al Republicii Moldova din 30.05.2003.
3. Codul transporturilor auto din 29.07.1998.
4. Codul transportului feroviar din 17.07.2003.
5. Codul navigației maritime comerciale al Republicii Moldova din 30.09.1999.
6. Legea nr. 845 cu privire la antreprenoriat și întreprinderi. 03.01.1992.
7. Legea Nr. 1134-XII cu privire la S.A. nr. 02.04.1997.
8. Legea cu privire la societatea cu răspundere limitată din 2007.
9. Legea nr. 1117-XIII din 26 februarie 1998 privind bursele de mărfuri.
10. Legea nr. 1418-XIV din 14 decembrie 2000 cu privire la grupele financiar-industriale.
11. Legea nr. 820/2000 - Legea nr.820-XIV din 17 februarie 2000 privind protecția concurenței.
12. Legea Nr. 84]-XII cu privire la gospodăria țărănească (fermier) din 03.01.1992.
13. Legea Nr. 861-XII cu privire la arendă din 14.01.1992.
14. Legea Nr. 864-XII cu privire la cooperatie din 16.01.1992.
15. Legea Nr. 1451-XII privind zonele antreprenoriatului liber din 25.05.1993.
16. Legea nr.73/2001 - Legea nr.73-XV din 12 aprilie 2001 privind cooperativele de întreprinzător, în: Monitorul Oficial, 2001, nr.49-50.
17. Legea nr.1117 din 26.02.1997 cu privire la bursele de mărfuri.
18. Legea nr. 1427 din 18.05.1993 privind circulația hârtiilor de valoare și bursele de valori.
19. Legea reglementării de stat a activității comerciale externe (08.06.2000).
20. Legea nr. 451/2001 - Legea nr. 451-XV din 30 iulie 2001 privind licențierea unor genuri de activitate, în: Monitorul Oficial, 2001, nr. 108-109.
21. Legea nr.632/2001 - Legea insolvenței nr. 632-XV din 14 noiembrie 2001.
22. Legea Nr. 112-XII cu privire la susținerea și protecția micului bussinesdin20.05.1994.
23. Legea Nr. 146-XII cu privire la întreprinderea de stat din 16.06.1994.
24. Legea cooperatiei de consum nr. 1252-XIV din 29 septembrie 2000.
25. Legea cu privire la certificare (28.10.1999).
26. Legea cu privire la asigurări nr. 1508-XII din 15.06.1993.
27. Legea nr.1194 din 1997 cu privire la transporturi.
28. Legea cu privire la activitatea de audit din 15.02.1996.
29. Legea cu privire la înregistrarea de stat a întreprinderilor (05.10.2000.).

LITERATURĂ DE SPECIALITATE

1. **Eugeniu CATAVEICĂ**, Dreptul comerțului internațional, Suport de curs, Chișinău, CEP USM, 2013.
2. **I.Albu**, Drept civil. Contractul și răspunderea contractuală, Editura Dacia, Cluj-Napoca, 1994.
3. **C.Alexa, V.Babiuc ș.a.**, Dicționar de relații economice internaționale, Editura Enciclopedică, București, 1993.
4. **A. Băieșu**, Contractele comerciale internaționale. Suport de curs, Chișinău, CEP USM, 2007.

5. **D.-A. Sitaru**, Dreptul comerțului internațional: partea generală, București, Lumina Lex, 2004.
6. **O. Alexa, A. Băieșu, A. Rotari**, Dreptul comerțului internațional, Chișinău 1998.
7. **S.Angheni**, Drept comercial, Editura Oscar Print, București, 1997.
8. **V.Anghelescu, Al.Deteșan, Ervin Hutira**, Contracte comerciale internaționale, Editura Academiei Române, București, 1980.
9. **D.Alexandresco**, Principiile dreptului civil român, vol.IV, București, 1926
10. **P.S.Aliyan**, The Sale of Goods, Eight Edition, Pitman Publishing, 1990.
11. **C.Bârsan, D.Al.Sitaru**, Dreptul comerțului internațional, Universitatea București, 1980, vol.II.
12. **C.Bârsan**, Dreptul comerțului internațional, vol.II, Partea I, 1990.
13. **V.Babiuc**, Dreptul comerțului internațional. Note de curs. Atlas Lex, București, 1994.
14. **V.Babiuc**, Riscurile contractuale în vânzarea comercială internațională, Editura Științifică și Enciclopedică, București, 1982.
15. **Gh.Beleiu**, Drept civil român, Editura Șansa, București, 1992.
16. **Henry Campbell Black, M.A.**, Blak's Law Dictionary, Definition of the Terms and Phrases of American and English Jurisprudence, Ancien and Modern, St.Paul, MINN, West Publishing Co, 1991.
17. **M.J.Bonell**, La nouvelle Convention des Nations Unies sur les contrats de vente internationale de marchandises, Paris, 1981.
18. **M.N.Costin, M. Mureșan, V.Ursa**, Dicționar de drept civil, Editura Științifică și Enciclopedică, București, 1980.
19. **M.N.Costin, S.Deleanu**, Dreptul comerțului internațional, vol.II, partea specială, Lumina Lex, București, 1997.
20. **M.N.Costin**, Dicționar de drept internațional al afacerilor, vol.II, Lumina Lex, București, 1996.
21. **P.M.Cosmovici**, Drept civil. Drepturi reale. Obligații. Legislație, Editura ALL, București, 1994.
22. **Matei B.Cantacuzino**, Elementele dreptului civil, Editura ALL Educational, București, 1998.
23. **John D.Calamari, Joseph M.Perillo**, Contracts, Third Edition, Hornbook Series, West Publishing Co, St.Paul, MN, 1992.
24. **R.M.Christie**, The Law of Contract in South Africa, Second Edition, Butter Worth, Durban, 1991.
25. **O.Căpățână, B.Ștefănescu**, Tratat de drept al comerțului internațional, vol.II, Partea specială, Editura Academiei Române, București, 1987.
26. **S.D.Cârpenaru**, Drept comercial român, Editura ALL BECK, 1998.
27. **Al.Deteșan**, Contracte economice și contracte comerciale internaționale, Breviar alfabetic, Edit. Revista Economică, București, 1984.
28. **I.Dogaru, I.Roșu-Hamzescu**, Mecanismul contractual – componentă, mijloc de reglare și de realizare a mecanismului economic, Scrisul Românesc, Craiova, 1988.
29. **Fr.Deak, S.Cârpenaru**, Contracte civile și comerciale, Lumina Lex, București, 1993.
30. **S.Deleanu**, Contractul de comerț internațional, Lumina Lex, București, 1996.
31. **Fr.Collart Dutilleul, Ph.Delebeque**, Contrats civils et commerciaux, 4e edition, Dalloz, Paris, 1998.
32. **Ugo Draeta, Ralph B.Lake, Ved P. Nanda**, Breach and Adaptation of International Contracts, An Introduction to Lex Mercatoria, New York, 1994.
33. **30.Fritz Enderlein, Dietrich Mascow**, International Sales Law, United Nations Convention Contracts for the International Sales of Goods. Convention on the Limitation Period in the International Sales of Goods, Oceana Publications, New York, London, Rome, 1992.
34. **Ion.P.Filipescu**, Drept civil. Teoria generală a obligațiilor, Editura Actami, București, 1994.
35. **Ion P.Filipescu**, Drept internațional privat, vol.II, Editura ACTAMI, București, 1997.
36. **M.Fabre-Magnan**, De l'obligation d'information dans les contrats, LGDJ, Paris, 1992.
37. **Ralph H. Folsom, Michael Wallace Gordon, J.A. Spanogle Jr.**, International Business Transactions in a Nutshell, Fourth Edition, St.Paul, MINN, West Publishing Co, 1992.
38. **J.M.Friedman**, Contract remedies, West Publishing Co, St.Paul, Minn, 1981.
39. **L.Gribincea**, Dreptul comerțului internațional, Editura Reclama, Chișinău, 1999.
40. **L.Gribincea**, Contractul comercial de vânzare-cumpărare internațională, Editura Reclama, Chișinău 2002.

41. **I.L.Georgescu**, Drept comercial român. Teoria generală a obligațiilor comerciale. Probele. Contractul de vânzare-cumpărare comercială, Lumina Lex, București, 1994.
42. **John O. Honnold**, Uniform Law for International Sales under the 1980 United Nations Convention, Second Edition, Kluwer Law and Taxation Publishers, Deventer, Boston, 1991.
43. **Hiramoto**, International Tax and Business Law, A Path to Resources on International Commercial Arbitration, New York, 1986.
44. **Jean-Michel Jacquet, Philippe Delebecque**, Droit du commerce internațional, Dalloz, Paris, 1997.
45. **B.Jadaud, R.Plaisant**, Droit du commerce international, quatrieme Edition, Dalloz, Paris, 1991.
46. **Richard A.Mann, Barry S.Robert's**, Business Law, Ninth Edition, West Publishing Co, St.Paul, MN, 1994.
47. **D.Mazilu**, Dreptul comerțului internațional, Partea Generală, Lumina Lex, București, 2000.
48. **D.Mazilu**, Dreptul comerțului internațional, Partea Specială, Lumina Lex, București, 2000.
49. **I.Macovei**, Dreptul comerțului interațional, Editura Junimea, Iași, 1992.
50. **R.Munteanu**, Elemente de tehnică juridică privind adaptarea contractelor de comerț exterior, Editura Academiei Române, București, 1990.
51. **Ph.Malaurie, L.Aynes**, Cours de droit civil. Contrats speciaux civils et commerciaux, 12e edition par P.-Y. Cautier Cujas, 1998.
52. **Barry Nicholas**, The French Law of Contract, Second Edition, Clarendon Press Oxford, New-York, 1996.
53. **T.R.Popescu**, Dreptul comerțului internațional, Editura Didactică și Pedagogică, București, 1983.
54. **I.Popa**, Tranzacții internaționale. Politici. Tehnici. Instrumente, Editura Recif, București, 1992.
55. **R.Petrescu**, Principalele contracte de drept comercial, Editura Oscar Print, București, 1999.
56. **V.Pătulea, C.Turianu**, Curs rezumat de drept al afacerilor, Editura SCRIPTA, București, 1994.
57. **53.G.Ripert, R.Roblot**, Traité de droit commercial, Editura XIV, L.G.D.J., Paris, 1992.
58. **D.Al.Sitaru**, Dreptul comerțului internațional, Tratat, Partea Generală, Lumina Lex, București, 2004.
59. **D.Al.Sitaru**, Dreptul comerțului internațional, Tratat, vol. I și II, Editura Actami, București, 1996.
60. **I.Stoian, R.Pencea, M.Stoian**, Tehnici de comerț internațional. Pentru pregătirea importatorului și a exportatorului, vol.I, București, 1992.
61. **I.Stoian, E.Dragne, M.Stoian**, Comerț internațional. Tehnici și proceduri, vol.II, Editura Caraiman, București, 1997.
62. **Br.Ștefănescu**, Dreptul comerțului internațional, Universitatea Babeș-Bolyai, Cluj-Napoca, 1987.
63. **Clive M. Schmitthoff**, Schmitthoff's Export Trade. The Law and Practice of International Trade, Ninth Edition, London, Stevens & Sons, 1990.
64. **I.Turcu, L.Pop**, Contractele comerciale. Formare și executare. Întroducere în teoria și practica dreptului contractelor comerciale speciale, vol.I, Formarea contractelor, Lumina Lex, București, 1997.
65. **Ph. Le Tourneau, L.Cadict**, Droit de la responsabilité, Dalloz, Paris, 1998.
66. **G.H.Treitel**, Law of Contract, Eighth Edition, Sweet and Maxwell, London, 1991.
67. **D.H.Vernon**, Contracts: Theory and Practice, Mattew Bender & Co, New York, San Francisco, 1980.
68. **Sellected Commercial Statutes**, 1994 Edition, West Publishing Co, St.Paul, MINN.